

HANDLE MUTIG

UND GREIFE

NACH DEN STERNEN

## Sales Manager (m/w/d) technischer Vertrieb Kunststoffspritzguss/Werkzeug

Die **f.u.n.k.e. MITTELSTANDS GmbH** besteht aus neun innovativen Unternehmen mit ca. 220 Mitarbeitern deutschlandweit. Unsere fünf produzierenden Unternehmen sind im Bereich erneuerbare Energien, Kunststoffspritzguss, Werkzeugbau und Luftfahrttechnik tätig. Mit den Unternehmen f.u.n.k.e. FUTURE und f.u.n.k.e. INNOVATIONS entwickeln wir innovative Konzepte für mittelständische Unternehmen im Bereich Bildung, Internationalisierung, Finanzierung und Innovation. Für unsere gruppenübergreifende Arbeitsstelle des Sales Managers bieten wir die möglichen Arbeitsorte **Freiburg, Hannover und Wernigerode**.

### Das bringen Sie mit:

- Sie sind ein Vollblut-Vertriebler mit einem gewinnenden, dynamischen Auftreten
- Sie sind Ingenieur oder Techniker mit betriebswirtschaftlichem Know-How
- Sie haben Erfahrungen im Kunststoffspritzguss /Werkzeugbau
- Englischkenntnisse B2/C1

### Ihr Gestaltungsraum:

- Leitung von Vertriebsaktivitäten von den Standorten Freiburg im Breisgau, Hannover oder Wernigerode aus
- Analyse und Erschließung neuer Marktpotentiale sowie die Neukundenakquise
- Key Account Management im Bereich von Bestandskunden
- Kundenbesuche, verbunden mit hoher Reisetätigkeit und Flexibilität

Unsere Maßstäbe sind Erfolg, Verantwortung, Wahrheit, Respekt und Zuverlässigkeit.

Wir streben Unabhängigkeit an.

Wir entwickeln neue Gedanken, Modelle und Strategien, um wirtschaftlichen Fortschritt zu erreichen.